luginbühl

fahrzeug- und werkstatttechnik

Verkaufs-Sachbearbeiter: in im Aussendienst für die Ostschweiz Fahrzeug- und Werkstatttechnik

Du kennst die Fahrzeugbranche, bist im Verkauf zu Hause und schätzt den persönlichen Kontakt zu deinen Kunden? Du bringst fundierte Berufs- und Lebenserfahrung mit, packst gerne selbstständig an und suchst eine langfristige Herausforderung in einem etablierten Schweizer Unternehmen?

Diese Aufgaben erwarten dich:

- Du übernimmst die Verantwortung für unser bestehendes Verkaufsgebiet Ostschweiz (ZH Ost, GL, SG, AR, AI, SH, TG, GR).
- Du betreust einen etablierten Kundenstamm, bei dem der Name Luginbühl bereits bekannt ist, und gewinnst aktiv neue Kunden dazu.
- Du verantwortest den Vertrieb unserer Produkte im Bereich Fahrzeug- und Werkstatttechnik für Nutzfahrzeuge, Heavy-Duty und PW.
- Du begleitest Kundenprojekte selbstständig von der ersten Beratung bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- Dabei kannst du auf die fachliche Unterstützung unseres kompetenten Innendienstes zählen.
- Idealerweise bist du in der Ostschweiz wohnhaft, kennst die Region und verfügst bereits über ein Netzwerk in der Fahrzeugbranche

Das macht uns als Arbeitgeber attraktiv:

- Dich erwartet ein eingespieltes, kollegiales Team, das mit Leidenschaft und Fachkompetenz bei der Sache ist.
- Ein eigenes Geschäftsfahrzeug und ein persönlicher Laptop sind für uns selbstverständlich.
- Wir unterstützen dich dabei, dein Fachwissen und deine Kompetenzen kontinuierlich weiterzuentwickeln.
- Du geniesst viel Eigenverantwortung, kurze Entscheidungswege und eine langfristige Perspektive.
- Du profitierst von 5 Wochen Ferien, ab dem 50. Altersjahr sogar von 6 Wochen.

Das bringst du mit:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Grundausbildung im Fahrzeugbereich, idealerweise mit Schwerpunkt Nutzfahrzeuge, Bau- oder Landmaschinen oder PW.
- Du bringst langjährige Berufserfahrung mit, insbesondere im Verkauf und vorzugsweise im technischen Aussendienst.
- Du bist eine gestandene Persönlichkeit mit Berufs- und Lebenserfahrung, die weiss, worauf es im Umgang mit Kunden ankommt.
- Du kennst den Schweizer Markt, bist mit den hiesigen Gepflogenheiten bestens vertraut und sprichst fliessend Schweizerdeutsch.
- Du überzeugst durch ein sicheres, sympathisches Auftreten und verstehst es, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen.
- Du arbeitest eigenverantwortlich, strukturiert und zuverlässig und behältst auch bei anspruchsvollen Projekten den Überblick.
- Du suchst keine kurzfristige Zwischenstation, sondern eine langfristige Aufgabe, bei der du deine Erfahrung einbringen und gemeinsam mit uns etwas bewegen kannst.

Wenn du dich angesprochen fühlst, schick uns dein Motivationsschreiben zusammen mit deinem Lebenslauf an jobs@luginbuehl-ag.ch oder, falls du noch mehr über uns erfahren möchtest, melde dich telefonisch unter 062 893 24 24 bei Kathrin Hilfiker.